

# 決め手は提案力!



## ジャパンすしかレッジの 営業力育成研修

飲食企業のバイヤー、飲食店の料理長は、  
こんな思いを持っています



商品部バイヤーのホンネ：

「ただサンプル置いてくだけじゃなくて、  
具体的な提案が欲しいんだよな…」

料理長のホンネ：

「もうちょっとウチらの気持ちを分かって  
くれたら、話しやすいんだけど…」



ジャパンすしかレッジは、グループ内で培ってきた  
飲食企業グループとしてのノウハウを活かした、  
「営業力育成研修」をご提案しております。

詳しいお問い合わせは… **ジャパンすしかレッジ**

(株)和食人材プラットフォーム内)

〒104-0045 東京都中央区築地3-7-2 築地スカイビル3階

03-6264-0043 [contact@washoku-jinzai.co.jp](mailto:contact@washoku-jinzai.co.jp)




# 飲食企業グループが運営する すし・和食専門校ならではの企業向け研修




お一人50,000円（税別）～  
講師派遣も対応しております

## ご導入企業様の声



すしの調理を学ぶことで、  
商品提案に幅が広がりました。  
知識も増えて、営業の現場で役立っています。

★すし関連食材メーカー・K社様★



お店での仕込みがこんなに大変だとは思いませんでした。営業回りも今までとは違った気持ちで取り組んでいます。

★酒造メーカー・S社様★

**御社の課題やニーズをお聞かせください。  
御社だけの研修プランをご提案いたします。**

お問い合わせは… 表面へ 